

Approfondir sa pratique dans l'élaboration des pactes d'actionnaires

Code  
**701033**

Durée  
**1 jour / 7 heures**

Tarif Inter\*  
**1368 € HT**

*\*Repas inclus (en présentiel)*

### PROCHAINES SESSIONS

- **PARIS :**  
19 juin. 2024
- **A DISTANCE :**  
19 juin. 2024
- **PARIS :**  
19 Sep. 2024
- **A DISTANCE :**  
19 Sep. 2024
- **PARIS :**  
21 nov. 2024
- **A DISTANCE :**  
21 nov. 2024

[🔗 Voir toutes les sessions](#)

### PUBLIC

Directeurs juridiques – Responsables juridiques – Juristes – Responsables administratifs et financiers – Avocats – Notaires – Experts-comptables

### PRÉ-REQUIS

Avoir une pratique des pactes d'actionnaires ou avoir suivi la formation :

[🔗 Pactes d'actionnaires : techniques de négociation et de rédaction \(1233\)](#)

### NIVEAU D'EXPERTISE

Expertise

### MOYENS PÉDAGOGIQUES

- Dispositif de formation structuré autour du transfert des compétences
- Acquisition des compétences opérationnelles par la pratique et l'expérimentation
- Apprentissage collaboratif lors des moments synchrones
- Parcours d'apprentissage en plusieurs temps pour permettre engagement, apprentissage et transfert
- Formation favorisant l'engagement du participant pour un meilleur ancrage des enseignements

## Objectifs pédagogiques

- Appliquer les règles de droit lors de l'élaboration du pacte d'actionnaires
- Inventorier les clauses sensibles
- Optimiser la rédaction des clauses

## Programme de la formation

### Appliquer les règles de droit lors de l'élaboration du pacte d'actionnaires

#### Construire un pacte d'actionnaires valable

- Conditions de validité spécifique des pactes d'actionnaires
- Durée des pactes d'actionnaires
- Effets relatifs des pactes d'actionnaires
- Application de l'article 1843-4 du Code civil
- Sanction à la violation des pactes d'actionnaires
- Mise en situation : points clés du pacte d'actionnaires

#### Repérer les règles déterminantes

- Transmission des pactes d'actionnaires
- Un tiers non signataire peut-il être sanctionné par la violation du pacte ?
- Reconnaissance implicite des clauses abusives
- Imprévision et pactes d'actionnaires : quid du caractère d'ordre public ?
- Non-rétroactivité de la condition suspensive
- Opposabilité du pacte d'actionnaires à la société
- Obligation de confidentialité
- Promesses unilatérales
- Caducité des pactes d'actionnaires
- Débat : nouvelles problématiques en matière de pacte d'actionnaires

### Inventorier les clauses sensibles

#### Dresser un état des lieux des clauses classiques et spécifiques

- Clauses classiques
- Clause de plafonnement des participations ou clause « anti-dilution »
- Clause de « drag along »
- Clause d'offre alternative
- Clause de priorité d'investissement
- Clause d'introduction en bourse
- Clause d'exclusivité
- Quiz : identifier le type de clause

## SATISFACTION ET EVALUATION

- L'évaluation des compétences sera réalisée tout au long de la formation par le participant lui-même (auto-évaluation) et/ou le formateur selon les modalités de la formation.
- Evaluation de l'action de formation en ligne sur votre espace participant :
  - ▶ A chaud, dès la fin de la formation, pour mesurer votre satisfaction et votre perception de l'évolution de vos compétences par rapport aux objectifs de la formation. Avec votre accord, votre note globale et vos verbatims seront publiés sur notre site au travers d'Avis Vérifiés, solution Certifiée NF Service
  - ▶ A froid, 60 jours après la formation pour valider le transfert de vos acquis en situation de travail
- Suivi des présences et remise d'une attestation individuelle de formation ou d'un certificat de réalisation

## Repérer les clauses aménageant la sortie

- Clause de non-concurrence
  - Clause de sortie prioritaire
  - Clause de « bad leaver »
  - Clauses d'exclusion, de rachat forcé ou d'éviction
- Débat : clauses les plus fréquemment utilisées

## Optimiser la rédaction des clauses

### Construire des bonnes pratiques

- Importance du préambule
  - Revue des points de vigilance
- Etude de cas : points d'alerte au regard de la jurisprudence récente

### Établir un clausaire

- Modèles de pactes
  - Liste de clauses pertinentes en fonction du but recherché
- Cas pratique : déceler les pièges réactionnels