

Acquérir les fondamentaux du droit des contrats

Code  
**3108**

Durée  
**5 heures 30**

Tarif Inter\*  
**556 €**  
HT

*\*Repas inclus (en présentiel)*

## PROCHAINES SESSIONS

- **A DISTANCE :**  
17 mai. au 19 juin. 2024
- **A DISTANCE :**  
16 oct. au 15 nov. 2024

[Voir toutes les sessions](#)

## PUBLIC

Toute personne amenée à pratiquer le droit des contrats et n'ayant bénéficié dans cette matière d'aucune formation ou d'une formation initiale réduite.

## PRÉ-REQUIS

Aucun prérequis nécessaire

## LES POINTS FORTS

Un large panel d'activités interactives : fiches pratiques et tableaux récapitulatifs téléchargeables

Se former où et quand on veut : accès illimité pendant un mois à des ressources digitales

S'arrêter et reprendre sa formation à sa guise

Classe virtuelle (1h30) pour faire le point, échanger, questionner la mise en pratique

## MOYENS PÉDAGOGIQUES

- Plusieurs modules 100% à distance à faire à son rythme, suivis d'une classe virtuelle pour consolider ses acquis
- Des activités ludiques et interactives
- Des fiches mémos pour ancrer les acquis
- Une formation favorisant l'engagement du participant pour un meilleur ancrage des apprentissages

## SATISFACTION ET EVALUATION

Une attestation sera disponible en téléchargement lorsque vous aurez suivi entièrement et validé votre module de formation e-learning.

## Objectifs pédagogiques

- Vérifier la validité d'un contrat
- Déterminer les étapes-clés du cycle de vie du contrat
- Examiner la phase de l'exécution du contrat
- Identifier les risques de la mauvaise exécution contractuelle

## Programme de la formation

Module 1 : Vérifier la validité d'un contrat (un consentement licite entre les acteurs)

Voir le module Réduire

### Repérer les acteurs

- Capacité : principe, exception, sanction de nullité relative
- Représentation : parfaite/imparfaite, légale, judiciaire ou conventionnelle
- Différence entre la délégation de signature et de pouvoir

### Vérifier le consentement ou la rencontre des volontés

- Expression de la volonté des parties : manifestation expresse, tacite, valeur du silence
- Vices du consentement : l'erreur, dol, violence
- Schéma classique de l'accord des volontés
- Cas des contrats électroniques

### Valider le contenu de l'accord (licite et certain)

- Contrôle de la finalité économique
- Contrôle de la conformité du contrat à l'ordre public
- Clauses abusives
- Identifier les sanctions :
  - Nullité
  - Inopposabilité
  - Caducité
- Atelier "Outils" :
  - Fiche pratique : la signature électronique
  - Fiche mémo : les conditions de validité d'un contrat
  - Tableau récapitulatif : rappel des différentes sanctions et de leurs conséquences

Module 2 : Organiser les étapes clés du cycle de vie du contrat : « vie et mort » des obligations

Voir le module Réduire

## Préparer les négociations précontractuelles

- Pourparlers et rupture abusive
  - Information précontractuelle
  - Avant-contrats : pacte de préférence, promesse unilatérale
- Repérer les contrats assortis d'une condition
- Conditions suspensives et résolutoires
  - Conditions potestatives
  - Conditions de forme

## Contrôler la durée du contrat et la poursuite du contrat dans le temps

- CDD – CDI – Engagements perpétuels
- Renouvellement – Prorogation – Reconduction (tacite, expresse)

### Vérifier l'extinction de l'obligation contractuelle :

- Paiement
  - Prescription
  - Restitution de l'indu et enrichissement injustifié
- 
- Atelier "Outils" :
  - Fiche pratique : la force majeure et l'imprévision contractuelle
  - Fiche pratique : la cession et la subrogation

Module 3 : Examiner la phase de l'exécution du contrat

Voir le module Réduire

### Décrire la force obligatoire des contrats

- Obligation d'exécuter de bonne foi
- Irrévocabilité
- Pouvoir de révision

### Expliquer l'effet relatif des contrats

- Principe
- Exceptions
- Groupements de contrat : sous-traitance, groupement momentanée d'entreprise

### Distinguer les formes de contrat

- Contrats synallagmatiques et unilatéraux
- Contrats à exécution successive ou instantanée
- Contrats de gré-à-gré ou d'adhésion

### Analyser le jeu de la négociation des clauses :

- Principe de bonne foi
  - Clauses sensibles dans les négociations
- 
- Atelier "Outils" :
  - Illustration : la position d'acheteur ou de vendeur
  - Tableau récapitulatif : la diversité des clauses contractuelles
  - Fiche mémo : les différents contrats
  - Vidéo : jeu de rôle dans la négociation

Module 4 : Identifier les risques de la mauvaise exécution contractuelle

Voir le module Réduire

### Repérer les sanctions visant l'exécution des obligations contractuelles :

- Pénalités
- Sanction contractuelle du non-respect d'obligations de résultat (calendrier, SLA)
- Caractère libératoire et clause pénale
- Exécution forcée en nature

### Repérer les sanctions visant la suspension des obligations contractuelles

- Droit de rétention – Transfert de propriété et des risques
- Réduction du prix

## Repérer les sanctions visant l'anéantissement des obligations contractuelles

- Exception d'inexécution
- Résolution (résiliation)

## Déterminer les actions en indemnisation (la responsabilité)

- Responsabilité contractuelle
- Responsabilité extra-contractuelle
  
- Cas pratique de synthèse corrigé en séance de classe virtuelle
  
- Atelier "Outils" :
- Tableau récapitulatif : les différentes sanctions en cas d'inexécution
- Fiche pratique : la survie des droits et obligations des parties

Classe virtuelle : Appliquer le droit des contrats

Voir le module Réduire

Classe virtuelle (1h30) : pour faire le point, échanger et questionner sur la mise en pratique

